



Programas Enfocados Online

RRHH

Talento y futuro



Contribución estratégica del talento en el futuro de la empresa

Las organizaciones necesitan mirar el futuro e impulsar a que las personas dedicadas a la **administración del talento**, promuevan los **cambios culturales y la transformación digital** que se requiere para seguir compitiendo en el mercado, así como mejorar su **toma de decisiones** a la luz de los cambios que estamos viviendo actualmente.

Como **persona que administra el talento**, es necesario identificar las mejores prácticas para desarrollar, gestionar, integrar y comprometer al talento, **fortaleciendo su mindset estratégico** para que aproveche al máximo las nuevas maneras de trabajo en equipo; multicultural, multigeneracional a distancia y diverso **logrando mejores resultados** aún dentro de situaciones externas adversas.



Programa full Online
12 jornadas, 24 sesiones, 48 horas.
Duración: 3 meses
Frecuencia: Un día a la semana



BENEFICIOS

Logrará contribuir a la estrategia de la organización alineando las prácticas y procesos de la gestión de talentos al logro de resultados.

Desarrollará un sentido más humano que le permita cuidar del bienestar de los colaboradores.

PVC

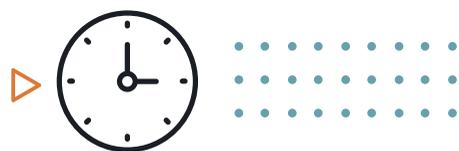
Programa de Ventas Consultivas



Perfeccionamos las competencias y técnicas para la venta consultiva con el fin de crear vínculos y relaciones comerciales duraderas. Cambio de época, mentalidad renovada

Actualmente la tendencia digital nos lleva a establecer estrategias y objetivos en todas las áreas de la empresa, principalmente el área Comercial. Se vuelve fundamental la adaptación al cambio y la necesidad de reforzar las competencias para afrontar estos retos y generar formas novedosas de relacionarse con clientes y empresas.

Adaptarse a esta nueva realidad no es tarea fácil, requiere un compromiso con la formación integral de la fuerza de ventas.



Programa full Online
13 jornadas, 26 sesiones, 64 horas.
Duración: 4 meses
Frecuencia: Un día a la semana



BENEFICIOS

En ICAMI perfeccionamos las competencias humanas y técnicas para la venta consultiva con el fin de realizar una negociación comercial más cercana. De esta forma, creamos experiencias únicas en la negociación y en el cierre de ventas, para así generar vínculos y relaciones comerciales duraderas.

Mujer y crecimiento



Abriendo nuevos caminos en la empresa

Programa dirigido a mujeres en posiciones de liderazgo que buscan desarrollar sus competencias y habilidades para lograr un mayor aporte en la organización.



Programa full Online
12 jornadas, 24 sesiones, 48 horas.
Duración: 3 meses
Frecuencia: Un día a la semana



BENEFICIOS

- Ampliarán su repertorio de estrategias de liderazgo y gestión para formar equipos de trabajo más eficientes y dar resultados sostenibles.
- Potenciarán su personalidad y cualidades para incrementar su efectividad logrando un mayor impacto en su ambiente profesional y personal.
- Valorarán sus cualidades como ventaja competitiva y comprenderán como aprovecharlas para obtener un mayor rendimiento a sus esfuerzos.
- Adquirirán una mayor comprensión del papel fundamental que juegan en la humanización de las realidades laborales y personales en las que se involucran.
- Expandirán su influencia positiva implementando visiones audaces tanto en el trabajo como en su familia.