desde ICAMI

Nutrir la Red Social

<< Artículo principal>>

ICAMI
Centro de Formación y Perfeccionamiento Directivo

Boletín del Sistema ICAMI / Nº 26 • Octubre 2014

Regiones

Región Centro:

Mar Mediterráneo 183, Col. Popotla,
Delegación Miguel Hidalgo.
C.P. 11400, México, D.F.
infocdmexico@icami.mx
Tel.: +52 (55) 5342 8120

Región Norte:

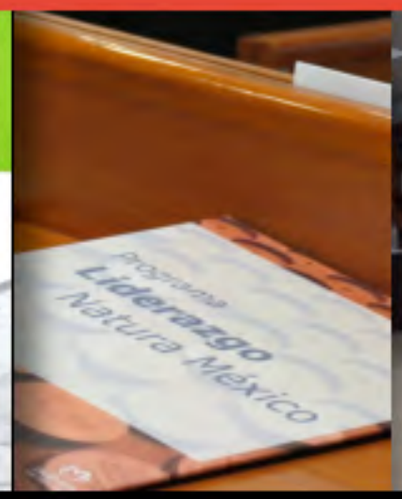
Padre Mier 1342 Pte.,
Col. María Luisa.
C.P. 64040, Monterrey, N.L.
infomonterrey@icami.mx
Tel.: +52 (81) 1133 5555

Región Noroeste:

Insurgentes 350 Sur,
Centro Sinaloa. C.P. 80000,
Culiacán, Sinaloa.
infonoroeste@icami.mx
Tel.: +52 (667) 761 1015 / 4108

Región Occidente:

Av. López Cotilla 1465, 6° piso,
Esq. Av. Chapultepec, Col. Americana.
C.P. 44140, Guadalajara, Jalisco.
infooccidente@icami.mx
Tel. / Fax: +52 (33) 3818 6600
01 800 22 ICAMI (42264)



Nutrir la Red Social 4
Hojeando libros 6
Aperturas y clausuras 7
Eventos 11
Calendario de programas 13

Índice

Editorial

Las aptitudes, el comportamiento y el carácter humano no se transmiten por herencia biológica, los adquirimos a lo largo de la vida y, por lo tanto, puede decirse que todo individuo aprende a ser hombre. Por tanto, el hombre es un ser social y todo lo que en él hay de humano proviene del contacto con otros seres humanos, de su vida en sociedad.

A lo largo de la historia, el hombre, ha modificado su socialización y en la actualidad esa interacción se ha vuelto intrascendente, de alguna manera la sociedad se ha olvidado de la importancia de este acto y sus beneficios. Por ello, este mes el Sistema ICAMI pretende no sólo hacer reflexionar al lector sobre esta situación, sino también autoevaluar su comportamiento con su entorno y sus semejantes.

Nutrir la Red Social

Por: * Rafael Hinojosa Rojo.

Una tesis de Thomas Hobbes dice: “El hombre no necesita vivir en sociedad, sino que la sociabilidad es una dura y pesada carga, un precio que el hombre tiene que pagar debido a su debilidad. La vida en sociedad es tediosa, aburrida, y molesta. El individuo aislado es frágil y vulnerable, y su fuerza proviene de la asociación. Sólo unidos surge la fuerza, con la particularidad de que el otro representa siempre un peligro potencial del que debemos protegernos…”

El ser humano es social por naturaleza. No obstante cada individuo está dotado de una unidad plena, no puede perfeccionarse aislado de la colectividad. Necesita cubrir sus incapacidades complementándolas con las habilidades de otros, de ahí surge, como dijo Aristóteles, “la noción de un bien común que edifica sobre el bien del individuo.” La soledad es un espacio necesario que permite reflexionar sobre la realidad y nuestros fines, es pasajera y ayuda a concentrarse.

En nuestro tiempo el individuo necesita establecer contactos para poderse desarrollar: pedir créditos, vender, conseguir un trabajo, etc. Saber construir estas redes, mutuamente beneficiarles, es un arte que se ve reflejado a mediano plazo.

En un artículo de la Harvard Business Review, sugerían que los líderes con éxito saben sacar provecho de sus redes sociales. Las clasifican en tres tipos:

1. Operativas: integradas por las personas que te apoyan en el trabajo, personas de tu equipo.
2. Personales: personas que te ayudan a crecer y encontrar formas de desarrollar mejor tu trabajo.
3. Estratégicas: son las personas que te ayudan a detectar prioridades y desarrollos futuros.

Además el artículo agrega “la transición y el crecimiento de tu carrera profesional, que se traducen en el paso del recién graduado a empleado, gerente de operaciones y líder empresarial requiere de cierta capacidad para desplazar tu red operativa a estratégica… construir una red sólida, precisa, trabajo y tiempo.”

El profesor, Fabricio Ferraro del IESE, comenta sobre las redes sociales: “La reputación y la confianza son esenciales: Es lo que otros piensan de ti, comienza con la primera impresión. Se construye con el cumplimiento de las promesas realizadas…”

Construirla poco a poco:

- Comienza con algo pequeño: establecer relaciones con personas sin ninguna segunda intención, es una forma de ir practicando.
- Comunícate: Haz que a los demás les resulte sencillo ayudarte. Pídeles consejo y que te apoyen a contactar a otras personas.
- Aprecia: Haz saber a la gente que aprecias su ayuda, escribiendo notas de agradecimiento.
- Hacer un inventario: un ejercicio útil es identificar quiénes son las personas que te pueden apoyar en tu red operativa, personal y estratégica.

De alguna forma usamos nuestras redes sociales, la idea es no sentirnos aislados cuando tengamos problemas porque entonces la construcción no fue sólida… debemos crecer nuestros contactos para poder también crecer como personas.

Rafael Hinojosa Rojo. Licenciado en Ciencias de la Educación por la Universidad Autónoma de Sinaloa y Máster en Educación con acentuación en Asesoramiento Educativo-Familiar por el Centro Universitario Villanueva de Madrid, España. También tiene un Diplomado en Entrenamiento en Coaching por el Instituto Argentino de la Empresa.

Ha sido Presidente de Jóvenes Empresarios de CANACO, Culiacán y Secretario de CANACO, Culiacán. Colabora en la columna Desde ICAMI que se publica en el periódico Noroeste y actualmente se desempeña como Administrador de Negocio inmobiliario Regional. Además en ICAMI Región Noroeste es el Coordinador General y Académico y Profesor en el área de Factor Humano y Cultura Organizacional.

Twitter: @rhinojosar

Hojeando Libros

El hombre en busca de sentido

Autor: Viktor Emil Frankl
Editorial: Herder
Nº Pág.: 160

"Los que estuvimos en campos de concentración recordamos a los hombres que iban de barracón en barracón consolando a los demás, dándoles el último trozo de pan que les quedaba. Puede que fueran pocos en número, pero ofrecían pruebas suficientes de que al hombre se le puede arrebatar todo salvo una cosa: la última de las libertades humanas —la elección de la actitud personal ante un conjunto de circunstancias— para decidir su propio camino."

En esta obra, Viktor E. Frankl explica la experiencia que le llevó al descubrimiento de la logoterapia. Prisionero, durante mucho tiempo, en los desalmados campos de concentración, él mismo sintió en su propio ser lo que significaba una existencia desnuda. ¿Cómo pudo él que todo lo había perdido, que había visto destruir todo lo que valía la pena, que padeció hambre, frío, brutalidades sin fin, que tantas veces estuvo a punto del exterminio, cómo pudo aceptar que la vida fuera digna de vivirla? El psiquiatra que personalmente ha tenido que enfrentarse a tales rigores merece que se le escuche, pues nadie como él para juzgar nuestra condición humana sabia y compasivamente. Las palabras del Doctor Frankl alcanzan un temple sorprendentemente esperanzador sobre la capacidad humana de trascender sus dificultades y descubrir la verdad conveniente y orientadora.

Aperturas y Clausuras

Programas Ordinarios **{ Aperturas }**

Región Occidente: Apertura LD 22

El día 28 de agosto de 2014 se dio el inicio del programa LD - Líderes en Desarrollo, vigésima segunda generación, en ICAMI sede Guadalajara. Con 15 participantes bajo la dirección de Antonio Garza Mora, el Director de Operaciones de ICAMI Región Occidente Carlos Camarena Robles, dio la bienvenida y la presentación de los participantes al programa.

Enhorabuena a todos y cada uno de los participantes que forman parte de esta generación. Estamos seguros de que estos meses de esfuerzo se reflejarán con éxito en su vida profesional y personal.

¡Felicidades y bienvenidos!

Región Centro: Zona Bajío - Apertura LD – 2

El 28 de agosto de 2014, inició el programa LD – Líderes en Desarrollo, segunda generación, en las instalaciones de ICAMI Región Centro, Zona Bajío.

¡Bienvenidos a esta nueva etapa de formación!

Región Centro: Zona Península – Apertura LD – 2

El 10 de septiembre de 2014, se inició el programa LD – Líderes en Desarrollo, segunda generación en la Zona Península, Unidad Mérida.

Este grupo está conformado por un total de 23 participantes que en su primera sesión se mostraron muy entusiasmados en comenzar con esta nueva etapa de formación.

¡Bienvenidos a ICAMI!

Región Occidente: Apertura PCG 35

El día jueves 11 de septiembre de 2014, se llevó a cabo el inicio del programa PCG - Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales generación trigésima quinta.

Los 29 participantes que conforman esta generación se dieron cita puntual en las instalaciones del ICAMI Región Occidente a la primera sesión.

La sesión de presentación del programa y los participantes estuvo a cargo del Director General de ICAMI Región Occidente Eduardo Fernández García. El Director del Programa Enrique León Candiani les dio la bienvenida en esta etapa que apenas emprenden.

¡Enhorabuena a todos y cada uno de nuestros participantes!

Región Centro: Apertura PCG – 49

El 22 de septiembre inició el Programa PCG – Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales, cuadragésima novena generación, en las instalaciones de ICAMI Región Centro.

Con un total de 31 participantes, el Director General de ICAMI, Lic. Conrado Antonio Larios, dirigió algunas palabras de bienvenida. Asimismo, el Director de programa, Salvador Mérigo Muro dio inicio a la primera sesión de este programa.

¡Bienvenidos a ICAMI!

Región Noroeste: Apertura programa PCG-18

El 25 de septiembre, con una gran audiencia dio inicio la generación décimo octava del programa PCG - Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales, en la ciudad de Culiacán, Sinaloa, para lo cual, el Ing. Luis Alfredo Santana Zevada, Director General de ICAMI Región Noroeste fue el encargado de dirigir la primera sesión con el tema “La Gerencia Intermedia”.

Esta generación está compuesta por ejecutivos de diversas empresas de la región, todos ellos enfocados a desarrollar de forma integral las competencias directivas que los ayuden a mejorar en su quehacer diario.

¡Bienvenidos!

Región Norte: Zona Torreón - Clausura PCG 6

El pasado 11 de septiembre en la Zona Torreón concluyó la sexta generación del programa de PCG - Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales.

ICAMI agradece la confianza a todas las empresas que confían en nosotros como sus aliados estratégicos en el desarrollo de sus ejecutivos.

¡Felicidades a todos nuestros egresados!

Región Noroeste: Zona Sonora - Clausura PCG-1

Hace un año, justo el 20 de septiembre de 2013 inició la primera generación del programa Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales en Ciudad Obregón, 25 participantes de diversas empresas de la localidad se dieron cita en el Hotel Valle Grande para tal efecto. Hoy, un año después culminan con éxito una meta más.

Para esta ocasión los participantes se hicieron acompañar de sus cónyuges y juntos presenciaron la sesión “Sistemas de valores en la familia”, dirigida por el Lic. Rafael Hinojosa Rojo, quien es coordinador general de ICAMI Región Noroeste.

Al terminar se llevó a cabo la entrega de diplomas por parte del Lic. Rafael Hinojosa Rojo, el Sr. Rodolfo Laddaga Garza, quien fue el Director del programa, el Lic. Ariel Encinas Becerra, Director de ICAMI Zona Sonora y el Ing. Jorge Arturo Dagieu Peinado, quien fue elegido por el grupo para representarlos como Presidente de la generación, quien además dirigió unas emotivas palabras.

¡Muchas felicidades a todos ellos!

Región Occidente: Zona Aguascalientes - Clausura LD 1

El día miércoles 24 de septiembre se clausuró en ICAMI Región Occidente el programa LD – Líderes en Desarrollo primera generación en Aguascalientes. Los trece participantes concluyeron con gran éxito su programa y recibieron palabras de su Director de Programa José de Jesús Tovar Martínez, así como del Director de ICAMI Región Occidente Eduardo Fernández García.

Les damos las gracias a todos y cada uno de los participantes que formaron parte de esta generación, así como a cada una de sus familias, ya que los acompañaron a lo largo de estos nueve meses de esfuerzo y trabajo arduo.

Es tiempo de conclusión de un ciclo, que abre paso a nuevas oportunidades.

¡Felicidades!

Región Noroeste: Clausura PCG-16

En la Unidad Culiacán, el jueves 25 de septiembre quedará marcado en la memoria de 25 participantes de la generación décimo sexta del programa PCG – Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales, como la fecha en la que culminó una meta más. Con una enorme satisfacción reflejada en su rostro, se dieron cita para vivir la última sesión del programa, la cual, como aquél día en el que iniciaron, estuvo dirigida por el Director General de ICAMI Región Noroeste, Ing. Luis Alfredo Santana Zevada.

Ya casi para terminar la jornada los representantes de la generación C.P. Marisol Duarte Moreno y el Lic. Carlos Francisco Arellano Astorga dirigieron unas emotivas palabras a sus compañeros, exhortándolos a continuar con su crecimiento profesional y personal.

¡Muchas felicidades por un logro más!

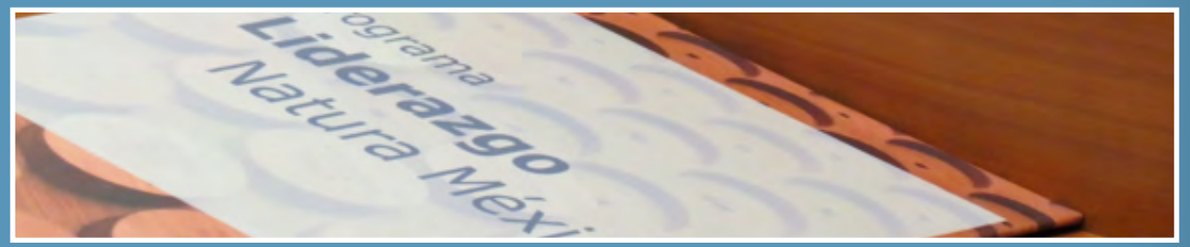
Región Occidente: Apertura PE – Comunicación en Matrimonio, Palmares 14

El día miércoles 17 de septiembre de 2014 se inició el PE – Programa Especial Comunicación en el Matrimonio décima cuarta generación, en las instalaciones del Colegio Palmares.

ICAMI por su misión de promover los valores, inició este programa enfocado a los padres de familia de las alumnas del colegio. La primera sesión la impartió el Director de Operaciones en ICAMI Región Occidente Carlos Camarena Robles con el tema “La persona humana”.

Región Occidente: Apertura PE – Programa Valores Transcendentes

El PE - Programa Valores Trascendentes tuvo inicio el pasado jueves 18 de septiembre en ICAMI Región Occidente. Este programa será llevado de principio a fin por la profesora Lourdes Castro Orvañanos en sus 12 sesiones. Agradecemos a los participantes que se unen a este programa para fomentar los valores en las familias en conjunto con ICAMI.



Región Centro: Apertura PE - Programa de Liderazgo Natura

El 22 de septiembre inició el PE – Programa Especial de Liderazgo para la empresa Natura, en las instalaciones de ICAMI Región Centro.

Para dar la bienvenida, el Director General de ICAMI, Lic. Conrado Antonio Larios, dirigió algunas palabras a los participantes, reiterando el compromiso de ICAMI por guiarlos en esta etapa de formación.

Por parte de Natura, la Lic. Odetti Zamora, presentó las diversas etapas del programa y aseguró que la empresa está enfocada a mejorar la calidad de liderazgo de sus colaboradores. Finalmente, compartió la siguiente frase:

“Un líder es aquel que conoce el camino, anda en el camino y muestra el camino.”
Jhon Calvin Maxwell

Región Centro: Clausura PE Liverpool – 8

Con gran reconocimiento, ICAMI Región Centro, despidió a la octava generación del PE – Programa Especial para Liverpool, Desarrollo de Competencias Gerenciales, el día 12 de agosto de 2014.

En su última sesión, el Director de programa, José Guadalupe Cruz, agradeció a cada uno de los participantes por su entrega y responsabilidad para culminar esta etapa. Por parte de la empresa Liverpool, el Lic. Alejandro Cervantes Mac Swiney, Rector de Universidad Virtual, felicitó a los ahora egresados y mencionó que la empresa está comprometida con sus colaboradores para poder ser mejores personal y profesionalmente.

Finalmente, la representante del grupo, Argelia Chávez Basurto, agradeció a su empresa y compañeros por construir una nueva etapa de formación en su vida y compartió la siguiente frase:

"El que aprende y aprende y no practica lo que sabe, es como el que ara y ara y no siembra." Platón.

De parte del Sistema ICAMI felicitamos a todos los egresados de esta generación y agradecemos a Liverpool por confiar en nosotros como herramienta de formación para sus colaboradores.

Eventos

Región Norte:

Conferencia “Los Retos del Siglo XXI”

El 10 de septiembre de 2014 ICAMI Zona Monterey recibió al Dr. Héctor Velázquez, Doctor en Filosofía por la Universidad de Navarra en España.

La modernidad y la post modernidad han enfrentado diferentes situaciones que las han orillado a plantearse preguntas y resolver problemas con base a la razón, sin embargo hoy en día la razón es más cuestionada por los ejecutivos jóvenes que tienen al alcance de la mano cualquier tipo y cantidad de información de todo tema.

Así hoy en día la sociedad actual enfrenta grandes retos al tratar de alinear a estos “millenials” que tienen corrientes alternas a la razón a un pensamiento más aterrizado y menos relativo.

Región Norte:

Planeación Estratégica 2014 – 2017

El lunes 11 de agosto se llevó a cabo la conferencia “Persuasión El Consejo Superior y Consejo Directivo de ICAMI Región Norte se reunió el pasado viernes 5 de septiembre para establecer las estrategias de crecimiento y expansión, así como los proyectos a corto plazo.

Cada responsable de área presentó un análisis actual de su departamento y en conjunto con el Consejo Superior se analizaron las propuestas más viables para el proyecto.

Nuestros Egresados:
La mejor evidencia
del resultado de nuestros programas

#SoyICAMI

Calendario de programas

PCG (Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales) LD (Líderes en Desarrollo) LEO (Líderes de Equipos de Operación)

Región Noroeste

Programa	Lugar	Inicio
PCG	Mazatlán	Miércoles 22 de octubre
PCG	Los Mochis	Jueves 23 de octubre
PCG	Nogales	Miércoles 11 de noviembre

Región Occidente

Programa	Lugar	Inicio
PCG	Aguascalientes	Jueves 30 de octubre
PCG	León	Jueves 6 de noviembre
PCG	Guadalajara	Viernes 7 de noviembre
LD	León	Martes 2 de septiembre
LD	Guadalajara	Viernes 10 de octubre
LEO	Guadalajara	Martes 25 de noviembre

Región Centro

Programa	Lugar	Inicio
PCG	D.F.	Miércoles 22 de octubre
PCG	Bajío	Viernes 7 de noviembre
PCG	Mérida	Lunes 10 de noviembre
PCG	D.F.	Martes 25 de noviembre
LD	Mérida	Miércoles 10 de septiembre
LD	D.F.	Miércoles 15 de octubre
LEO	Bajío	Miércoles 8 de octubre
LEO	D.F.	Miércoles 29 de octubre

Región Norte

Programa	Lugar	Inicio
PCG	Monterrey	Lunes 27 de octubre
PCG	Torreón	Jueves 30 de octubre
LD	Monterrey	Miércoles 12 de noviembre

ICAMI

CENTRO DE FORMACIÓN Y PERFECCIONAMIENTO DIRECTIVO

www.icami.mx

01-800-00 ICAMI (42264)