

Planear con actitud

<< Artículo principal >>



ICAMI

CENTRO DE FORMACIÓN Y
PERFECCIONAMIENTO DIRECTIVO

Regiones

Región Centro:

Mar Mediterráneo 183, Col. Popotla,
Delegación Miguel Hidalgo.
C.P. 11400, México, D.F.
infocdmexico@icami.mx
Tel.: +52 (55) 5342 8120

Región Norte:

Padre Mier 1342 Pte.,
Col. María Luisa.
C.P. 64040, Monterrey, N.L.
infomonterrey@icami.mx
Tel.: +52 (81) 1133 5555

Región Noroeste:

Insurgentes 350 Sur,
Centro Sinaloa. C.P. 80000,
Culiacán, Sinaloa.
infonoroeste@icami.mx
Tel.: +52 (667) 761 1015 / 4108

Región Occidente:

Av. López Cotilla 1465, 6° piso,
Esq. Av. Chapultepec, Col. Americana.
C.P. 44140, Guadalajara, Jalisco.
infooccidente@icami.mx
Tel. / Fax: +52 (33) 3818 6600
01 800 22 ICAMI (42264)



Planear
con actitud



Índice

Editorial

La planeación estratégica está entrelazada de modo inseparable con el proceso completo de la dirección; por tanto, todo directivo debe comprender su naturaleza y realización. Cualquier compañía que no cuenta con algún tipo de formalidad en su sistema de planeación estratégica, se expone a un desastre inevitable.

El concepto que se maneja en la actualidad define a la planeación estratégica como el proceso mediante el cual una organización define su visión a largo plazo y las estrategias para alcanzarla a partir del análisis de sus fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas.

En ICAMI, estamos conscientes de la importancia de la planificación en las empresas y en la vida personal, por ello, dedicamos este mes un artículo muy interesante sobre el tema.

Sistema ICAMI



Planear con actitud

Por: * **Lic. Enrique C. Camacho Paez**

La planeación en los negocios es básica e importante al iniciar una empresa, pero lo es también durante todo el trayecto de vida de la misma, su importancia radica en que al planear nos fijamos metas a corto y largo plazo, proceso que inicia por tener conocimiento del presente y un deseo de cambiar el futuro en diferentes escalas.

Cuando tenemos la oportunidad de planear en las organizaciones y empresas, tenemos en nuestras manos el futuro bueno o menos bueno, pero nunca peor que cuando no hacemos nuestro trabajo de planeación, ya que de inicio se presenta el rumbo al que nos dirigimos con base a una visión, y **si esta visión es compartida con nuestros mandos intermedios el destino se vislumbrará más cerca y rápido.**

Ahora bien, el concepto de actitud definida por la Academia Española en primer término como el estado de ánimo que se expresa de cierta manera y en segundo término que hace referencia a la postura de la persona, es en sí, una motivación social. Por otra parte, Sian Beilock dice en sus estudios que “la postura afecta la manera en la que pensamos”, y que las posturas conocidas como poses de poder nos sitúan en un estado mental productivo.

La actitud se suele compartir con otras personas, tiene como lo comentamos una naturaleza social y se aprende en un grupo de personas. En los últimos años se ha comenzado a prestar atención en las empresas al carácter compartido de la actitud. En la actualidad, la forma de planear incluye posturas de poder, más en corto, lo que llamamos estilos de liderazgo y como se permea en su convivencia entre jefe y subordinado en todos los escaños de la empresa.

Al momento de trazar las estrategias de la planeación empresarial, debemos ser positivos y esperar lo mejor de nosotros mismos y de las personas con las que convivimos día a día. **Una buena actitud le dice al mundo** lo que esperas de él. El proceso de Planeación, debe de incluir una actitud positiva del líder y que los colaboradores le compren la idea, lo que significa que se la crea y por ende los demás irán detrás de su ideal, la cual ya no es solamente del líder sino que es ya de todo el grupo de trabajo.

El logro de las metas y objetivos planeados deben de celebrarse, con la participación de todas las personas involucradas, como triunfo de equipo. Por su parte, el directivo debe de mantener a su equipo motivado en el seguimiento de las acciones encaminadas al logro de los objetivos. Un equipo unido, motivado, con mentalidad positiva, la mejor de las actitudes y que luche por alcanzar su visión, hará que el trabajo plasmado en papel en la planeación se vuelva una herramienta eficaz y productiva.



***Lic. Enrique C. Camacho Paez.** Licenciado en Administración de Empresas, Maestría en Desarrollo Empresarial y Doctorado en Administración con acentuación en Gerencia Pública. Actualmente Director General de R-Habilita, Catedrático y Asesor en áreas Administrativas y Financieras.
Email: ecamachopaez@hotmail.com
Twitter: @Enrique201272

Hojeando Libros

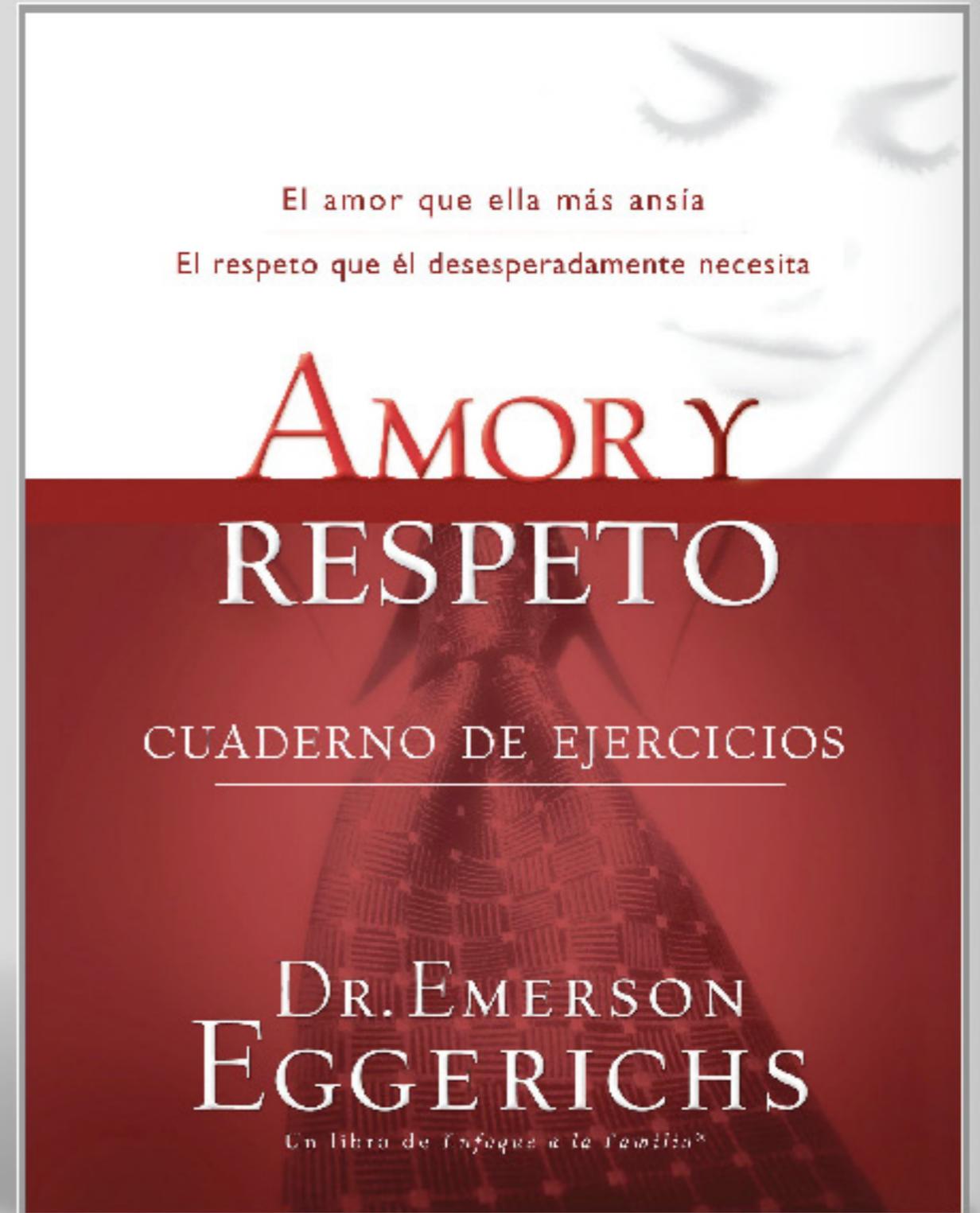
Amor y Respeto

Autor: Dr. Emerson Eggerichs

Editorial: Grupo Nelson

Durante el XIX Congreso Internacional de la Familia organizado por la IFFD cuya sede de este año fue la ciudad de México (16-18 octubre), se efectuaron diversas conferencias, por lo cual, quisimos recomendar este mes el libro del Dr. Emerson Eggerichs, quien fue uno de los expositores:

“Descubra el más grande secreto para un matrimonio exitoso. ¿Qué quiere usted para su matrimonio? ¿Quiere tener paz? ¿Quiere sentir intimidad? ¿Quiere sentirse valorado? Entonces, pruebe un poco de amor y respeto. Basado en Efesios 5.33 y vasta investigación bíblica y psicológica, el doctor Emerson Eggerichs revela porqué los esposos reaccionan negativamente el uno con el otro, y cómo pueden tratar con este conflicto rápida, fácil y bíblicamente”



Aperturas y Clausuras

Programas Ordinarios { Aperturas }



Región Noroeste: Apertura PCG – 3 Mexicali

La función de la gerencia intermedia se asemeja a un puente que une a la Alta Dirección con la operación de la empresa; su reto es entender la dinámica del mercado, motivar la acción y contagiar entusiasmo para traducirlos en resultados. Por esta razón las empresas confían en ICAMI para desarrollar a sus gerentes y en Mexicali, B.C. no fue la excepción.

Un nutrido grupo de ejecutivos de empresas de la localidad se dieron cita para participar en la tercera generación del programa PCG – Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales, el cual tiene como objetivo que los participantes obtengan una visión global de la empresa, de los procesos y de las actividades que contribuyen de manera importante en la generación de valor.

¡Bienvenidos!



Región Centro: Apertura LD – 21

El 7 de octubre, en ICAMI Región Centro, comenzó el programa LD – Líderes en Desarrollo, vigésima primera generación.

Esta generación se conforma por 36 participantes provenientes de 23 empresas diferentes, lo cual, ayudará a generar una riqueza en la aplicación del Método del Caso.

Durante la inauguración, el Director General de ICAMI Región Centro, Alfonso Aguilera, la Directora Comercial, Cecilia Linares y el Director de Programa, Fernando Nájera, agradecieron a las empresas por la confianza y desearon el mayor de los éxitos a todos los participantes.

¡Bienvenidos a ICAMI!

Región Norte: Apertura PCG - 8 Torreón

El pasado 29 de octubre en ICAMI Torreón inició la octava generación del programa de PCG - Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales.

Esta generación está compuesta por 31 participantes de 22 empresas diferentes.

¡Bienvenidos y felicidades!



Región Occidente: Apertura PCG-40

El pasado viernes 30 de octubre se dio el inicio con 37 participantes, de la cuadragésima generación del programa PCG - Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales.

ICAMI agradece la confianza a las empresas y participantes.

¡Bienvenidos!



Programas Ordinarios { Clausuras }

Región Noroeste: Clausura PCG-5 Mazatlán

Los participantes del programa Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales (PCG) quinta generación, se hicieron acompañar de sus cónyuges para presenciar lo que sería la última sesión de su programa, el pasado jueves 28 de octubre en el bello puerto de Mazatlán, Sinaloa.

Cuarenta jornadas quincenales de 8 horas cada una fueron motivo para que los participantes desarrollaran sus competencias directivas que les permitieran obtener una visión global de la empresa, de los procesos y actividades que contribuyen de manera importante en la generación de valor. Propiciando además la sinergia y armonía entre trabajo y familia.

¡Muchas felicidades a todos!





Región Centro: Clausura PCG – 49

El 5 de octubre, en las instalaciones de ICAMI Región Centro, culminó la cuadragésima novena generación del programa PCG – Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales.

Para iniciar la ceremonia de clausura, el Director de Programa, Salvador Mérito, dirigió algunas palabras de agradecimiento a los presentes, resaltando el compromiso y el resultado obtenido durante todo el programa.

Asimismo, el Presidente de Generación, Javier López Navarrete, agradeció a sus compañeros, su familia, su empresa y a ICAMI, por ayudar y formar parte de este proceso de formación.

Finalmente, el Gerente Nacional de Marketing, Salvador Velázquez, felicitó a los ahora egresados por un éxito más en sus carreras e incitó a los presentes a seguir mejorando cada día.

¡Enhorabuena!



Región Occidente: Clausura PCG – 12 León

El pasado 23 de octubre se llevó a cabo la clausura del programa PCG - Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales, doceava generación en León Guanajuato. Agradecemos la participación de todos y esperamos los éxitos continúen.

¡Enhorabuena!



Región Norte: Entrega de Diploma Oficial SEP

El pasado 28 de octubre en ICAMI sede Monterrey se entregó el Diploma Oficial de la SEP para los egresados del programa Líderes en Desarrollo a manos del Encargado de la Dirección de Educación Superior, el Lic. Raúl Colosio Franco.

El diploma recibido avala el curso de los 9 meses de programa que tiene el RVOE ante la Secretaría de Educación Pública.

Región Centro: Clausura PCG – 50

El 28 de octubre en las instalaciones de ICAMI Región Centro, clausuró la quincuagésima generación del programa PCG – Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales.

Para iniciar la ceremonia, el Director de Programa, Juan Felix Barandiarán ofreció algunas palabras de agradecimiento a todos por concluir exitosamente este proceso de formación y además por ser una generación muy unida.

Asimismo, el Presidente y Vicepresidente de generación expresaron su agradecimiento al Director de Programa y a cada uno de sus compañeros y a sus familias por formar parte de este proceso de desarrollo.

Al finalizar la última sesión, la generación ofreció un presente al Director Juan Felix Barandiarán como muestra de reconocimiento

¡Enhorabuena a todos y mucho éxito!



Programas Especiales { Aperturas }

Región Centro: Apertura PE – Zorro Abarrotero PCG – 1

El 2 de octubre, en las instalaciones de ICAMI Región Centro, se inauguró el PE – Programa Especial de Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales para la empresa Zorro Abarrotero, primera generación.

En la sesión de bienvenida, Aquiles Orduña Delgado, Director de Recursos Humanos de Grupo Zorro Abarrotero, dirigió algunas palabras, resaltando la emoción de iniciar este programa en ICAMI e invitando a los participantes a aprovechar cada sesión.

Asimismo, el Director de Programa Carlos Valtierra y la Gerente de Procesos y Responsabilidad Social Empresarial, Marcela Athié, mencionaron lo importante que es que empresas como Zorro Abarrotero inicien un proceso de perfeccionamiento de competencias en sus colaboradores, ya que no sólo mejorarán sus habilidades como equipo, sino que trascenderán y mantendrán a la organización en el mercado.

¡Bienvenidos!





Región Norte: Apertura PE - Banorte segunda generación

La segunda generación del Programa Especial para la empresa Banorte, responsables y jefes de sucursal, así como gerentes inicio en ICAMI México el 23 de octubre.

A la Ceremonia de Apertura nos acompañaron el Lic. Alejandro del Valle Morales, Director Territorial México Sur y Lic. Jorge Antonio Fuentes Rivera, Director Especialista de Gestión del Talento, ambos Directivos de Banorte, así como los Directores de ICAMI Región Norte y Centro, CP Anastasio González y Alfonso Aguilera respectivamente, quienes dirigieron unas palabras al grupo.

¡Muchas felicidades!



Región Centro: Apertura PE – Banxico – LOP 4

Para dar la bienvenida a los 35 participantes de Banxico, el Director de Formación de ICAMI Centro, Gonzalo Mucharraz, felicitó a los presentes por iniciar este programa y agradeció a Banxico por la confianza y el compromiso de reforzar las competencias de sus colaboradores.

Asimismo, el Director de Programa, Carlos Valtierra, oficialmente instruyó con la primera sesión de este programa.

Bienvenidos a su casa, ICAMI.

Región Centro: Clausura PE – Liverpool 11

El 7 de octubre, en las instalaciones de ICAMI Región Centro, clausuró el PE – Programa Especial de Perfeccionamiento Gerencial para la empresa Liverpool, undécima generación.

Para iniciar la ceremonia de clausura, el Director de Programa, José Guadalupe Cruz, agradeció el compromiso de todos los participantes para culminar con éxito el proceso de formación.

Asimismo, la representante de generación, Zaira Alejandra Bello Vargas dirigió las siguientes palabras:

“Es un gusto estar hoy frente a ustedes festejando que hemos logrado el cumplimiento de este programa, en donde aprendimos a tomar decisiones, administrarnos, conocer la mente humana, comer papas y galletas, hasta dejar todo listo el martes para poder concentrarnos en el ICAMI.

Después de haber estudiado más de 20 casos, registrado cincuenta mil hechos y seleccionado 100 mil alternativas, aprendimos el Método del Caso, el cual, nos ayuda a trabajar mejor, con mayor calidad e integración de las áreas.

Gracias a ICAMI aprendimos a hacer logística, compras, crédito, ventas a distancia, inmobiliaria, construcción, recursos humanos, seguros, mercadotecnia, operaciones, etc. Y nos sorprendimos lo grande que es Liverpool, lo multidisciplinario y rico que es... ahora entiendo mejor porqué Liverpool es una tienda departamental.

Si me lo permiten, me gustaría dar un consejo... no olviden, recuerden todo lo que aprendimos cuando no estén de acuerdo con algo, cuando sus equipos no hagan bien su trabajo o cuando simplemente no sepan qué hacer, saquen su carpeta de ICAMI, busquen la respuesta y ejecuten.

Gracias por su confianza, respeto y apertura durante este curso. Se que aquí no acaba, que nos seguiremos viendo aunque sea en el elevador o en las ventas nocturnas.

Por último sólo me queda decir, fue un placer”.

En esta clausura, se contó también con la presencia de Sandra Vargas, Gerente de Capacitación y Desarrollo de Liverpool quien mencionó la gran satisfacción de ver una generación más concluyendo este programa e incitó a los egresados a poner en práctica todos los conocimientos adquiridos.

Finalmente, el Director de ICAMI Región Centro, reiteró las felicitaciones y resaltó que para ICAMI, es un orgullo y compromiso que empresas de gran trayectoria como Liverpool sean testigos del resultado de nuestros programas.



¡Enhorabuena Liverpool!



Región Norte: Clausura PE – PALMEX

El pasado viernes 16 de octubre concluyó la primera generación del Programa Especial, Liderazgo con Responsabilidad: Desarrollo de Competencias Generaciales.

Un arduo empeño y dedicación a lo largo de siete meses avalan el éxito del programa y del aprendizaje de los ejecutivos de PALMEX que se verá reflejado en sus áreas de trabajo, con sus compañeros y con su familia.

A la Ceremonia de Clausura nos acompañaron la Lic. Susana Güitrón Ocaranza, Director General PALMEX y el Lic. Mario Salinas, Gerente de Recursos Humanos.

¡Felicidades y enhorabuena!

Región Norte: Clausura Home Depot

El Programa Especial de Inteligencia para los Negocios impartido a ejecutivos de Home Depot concluyó de manera satisfactoria.

Los participantes desarrollaron competencias como Manejo de Conflictos, Comunicación Efectiva, Estilos de Negociación, Inteligencia Emocional, así como el Desarrollo Gerencial.

Al final de la ceremonia los participantes disfrutaron de un brindis en el lobby de ICAMI.

¡Felicidades!



Región Centro: Clausura Primera Generación ICAMI Continuum

El 13 de octubre, en las instalaciones de ICAMI Región Centro, despedimos a la primera generación de nuestro programa de continuidad exclusivo para egresados, ICAMI Continuum.

Para iniciar la sesión de clausura, la Directora de Programa, Marcela Athié resaltó la importancia de seguir actualizando conocimientos, agradeció la participación de todos los egresados e hizo una mención especial a las familias, pues ellas, también son parte del logro y la transformación de este programa.

Asimismo, el Gerente Nacional de Marketing, Salvador Velázquez, felicitó a los participantes por otorgarse esta nueva oportunidad de compartir y adquirir conocimientos.

Después de la entrega de diplomas, se finalizó con la última actividad del programa, y se invitó a participantes y familias a degustar y disfrutar de una muy interesante cata de vino.

Agradecemos la participación y la confianza por seguir colaborando con ICAMI para fortalecer sus competencias, por segunda ocasión.

Los invitamos a seguir pendientes de la apertura del programa ICAMI Continuum – segunda generación.

¡Gracias y enhorabuena!



Región Noroeste: Clausura Primera Generación ICAMI Continuum

Con la sesión "Trabajo y Familia" se dio por finalizada la primera generación del programa de actualización "ICAMI Continuum" en región Noroeste, la cual estuvo dirigida por la Profa. Rosalva Echavarría de Fuentes.

"Hemos visto que el equilibrio trabajo y familia se traduce a menudo en el uso que hacemos de nuestro recurso más escaso: el tiempo. Una sana vida de familia requiere tiempo y tiempo de calidad para poder desarrollar las funciones derivadas de nuestros roles de padres y esposos, funciones que en muchas ocasiones no se pueden delegar". Detalló.

Luego de la sesión se llevó a cabo un brindis para celebrar el acontecimiento.

¡Felicidades a todos!



Región Occidente: Clausura Primera Generación ICAMI Continuum

El día 15 de octubre, se llevó a cabo la clausura del programa Continuum ciclo 2015 en Guadalajara, donde al finalizar se cerró el evento con una cata de tequila que disfrutaron todos los participantes.

¡Enhorabuena!



Eventos



Región Norte Innovation Summit Day

El pasado miércoles 7 de octubre se realizó en ICAMI Región Norte el primer *Innovation Summit Day* en donde el principal tema era tocar temas de innovación como herramienta de crecimiento de las empresas.

Como conferencistas e invitados de honor tuvimos a Manuel Rivero Zambrano, CEO de BanRegio; Cristina de Luna, Directora General de Phiten México; Jorge Peralta, CEO de Innovación Disruptiva; Eugenio Clariond Rangel, CEO de Grupo Cuprum y Luis García Pea, CEO de Orange Investments.

Agradecemos a todos los asistentes y a todos los que vía streaming se conectaron en México, Sudamérica y Europa.



Región Occidente Expo Proveduría Empresarial 2015

Los días 28 y 29 de octubre, en las instalaciones de la Expo Guadalajara, ICAMI Región Occidente, participó activamente en la 6ª edición de la Expo Proveduría Empresarial.

Calendario de programas



PCG | Perfeccionamiento de Competencias Gerenciales

León	PCG - 15	Noviembre, viernes 6
México D.F.	PCG - 59	Noviembre, martes 17
Mérida	PCG - 20	Noviembre, lunes 23
Querétaro	PCG - 18	Noviembre, viernes 27

LD | Programa Líderes en Desarrollo

Mérida	LD - 3	Noviembre, miércoles 11
Guadalajara	LD - 27	Noviembre, lunes 23
Monterrey	LD - 31	Noviembre, jueves 26

LEO | Líderes de Equipo de Operación

México D.F.	LEO - 8	Noviembre, miércoles 4
-------------	---------	------------------------

Inscripciones e informes aquí: <http://icami.mx/contacto/>

#SoyICAMI

¡Únete a la comunidad digital de ICAMI!

